



Case Study: CopiAx



Copiax

Copiax ist Schwedens führender Großhändler für Schließ- und Sicherheitssysteme. Über seinen Online-Shop bietet das Unternehmen fast 43.000 Produkte von über hundert Marken an, um professionellen Sicherheitstechnikern den Alltag zu erleichtern und zu einer noch sichereren Gesellschaft beizutragen.

Seit der Gründung im Jahr 1952, als zwei Unternehmer eine Maschine zum Kopieren von Schlüsselachsen entwickelten, woraus sich der Name Copiax ableitet, hat sich das Unternehmen zu einem namhaften Akteur entwickelt. Heute gehört es zur ASSA ABLOY-Gruppe und treibt die Branche mit seinem Fokus auf effiziente Logistik-, Lager- und Liefersysteme weiter voran.

Das Geschäftsmodell von Copiax basiert auf schnellen Lieferungen. Neben großen Projektlieferungen verfügt das Unternehmen über einen umfangreichen Servicebereich, in dem fast 99 % der Kunden eine Lieferung am selben Tag erwarten.

„Die Produkte im Regal zu haben, ist für uns das A und O“, erklärt Ulf Larsson, Einkaufsdirektor bei Copiax.





Die Herausforderung

Bereits 2012 begann Copiax mit der Verwendung eines Zusatzsystems für Bedarfsberechnungen und Prognosen. Trotz der Systemunterstützung kam jedoch Unsicherheit darüber auf, ob die Zahlen tatsächlich korrekt waren.

„Wir verloren das Vertrauen in das System und fielen zurück auf viele manuelle Faustregeln wie „ungefähr so viel sollten wir im Regal haben“ und „ungefähr so viel sollte ich einkaufen“. Es war mehr Bauchgefühl als systematische Einkaufsarbeit.“,
erzählt Ulf Larsson, Procurement Director bei Copiax.

Was fehlte, war ein System, das zuverlässige Einkaufsempfehlungen lieferte und es ermöglichte, die Vorteile automatisierter Einkaufsprozesse voll auszuschöpfen.

**EazyStock + Exsitec +
Visma Business**



Die Lösung

Um einen datengetriebenen Einkaufsprozess zu schaffen und den manuellen Arbeitsaufwand zu reduzieren, entschied sich Copiax für die Implementierung von EazyStock. Die Lösung bietet eine intelligente Bestandsoptimierung und passte perfekt, da sie cloudbasiert ist und über den Partner **Exsitec** eine fertige Integration in das Geschäftssystem Visma Business bietet..

“Ein großer Vorteil für uns war, dass wir uns nicht um die technischen Aspekte der Inbetriebnahme und Aktualisierungen kümmern mussten. Es war wichtig, dass die Lösung cloudbasiert war,” sagt Ulf Larsson, Einkaufsdirektor bei Copiax.

Die Implementierung erfolgte in enger Zusammenarbeit zwischen Copiax, EazyStock und Exsitec, eine Zusammenarbeit, die schnell zu Ergebnissen führte.

“Ich merkte ziemlich schnell, dass wir anfangen, dem System zu vertrauen. Wir hatten das Gefühl: Jetzt stimmen die Zahlen. Jetzt können wir tatsächlich das umsetzen, was das System vorschlägt, ohne manuell eingreifen und Anpassungen vornehmen zu müssen.”

**Stabile Lagerverfügbarkeit
und zeitsparender Einkauf**



Die Ergebnisse

Seit der Einführung von EazyStock hat Copiax große Fortschritte in seiner Bestandsführung gemacht. Heute messen sie ihre Warenverfügbarkeit kontinuierlich und haben ein beeindruckendes Niveau erreicht.

“Wir liegen jetzt stabil bei über 97 % aller verkauften Produkte in Bezug auf die Lagerverfügbarkeit, was für uns von entscheidender Bedeutung ist,” sagt Ulf Larsson.

Copiax treibt die Weiterentwicklung seiner Logistikprozesse voran und steht vor einem spannenden nächsten Schritt.

“Wir planen für ein neues automatisiertes Lager und fühlen uns dadurch sicher, dass wir über ein Prognose- und Bedarfsplanungssystem verfügen, auf das wir uns bei dieser Herausforderung verlassen können,” so Ulf Larsson.

Dieses Beispiel beruht auf einem Videointerview von Exsitec mit Copiax, das Sie in voller Länge bei [Exsitec](#) finden können.



Mehr erfahren

Finden Sie heraus, wie EazyStock Ihnen helfen kann, Ihren Einkaufsprozess zu digitalisieren und intelligenter zu arbeiten.

Demo buchen