



Case Study: Nextera Packaging

Nextera Packaging

Nextera Packaging (Nextera) unterstützt aufstrebende Lebensmittelhersteller beim Kauf von Verpackungen, die für ihre Lebensmittel entwickelt und für ihre Arbeitsabläufe optimiert wurden und die sich skalieren lassen.

Im Gegensatz zu traditionellen Anbietern kombinieren sie Produktkenntnisse auf Herstellerebene mit leistungsstarken Vertriebskapazitäten und werden so zu einem beratenden Partner für den Kunden, der seine Lebensmittel mit weniger Anlaufschwierigkeiten zur passenden Verpackung bringt.





Die Herausforderung

Das Nextera-Team verwaltet mehrere Produktlinien mit rund 6.000 Artikeln an zahlreichen Standorten in Nordamerika.

Für die Planung nutzten sie ihr ERP-System Microsoft Business Central, dem jedoch fortschrittliche Features zur Bestandsverwaltung fehlten. Aufgrund der eingeschränkten Funktionalität mangelte es ihrem Bestellwesen an Struktur und unterstützenden Daten, weshalb sie sich auf ihr Bauchgefühl und Mutmaßungen verlassen mussten.

„Wenn der Bestand unter ein bestimmtes Niveau fiel, nämlich unseren Sicherheitsbestand, wussten wir, dass wir eine Bestellung aufgeben mussten, aber wir wussten nicht, wie hoch. Dieser Wert basierte nicht auf Daten und berücksichtigte keine Vorlaufzeiten“, erklärt Einkaufsleiter Zach Fuller.

Die Beschaffung wurde zusätzlich erschwert, da man mit einer Mischung aus inländischen und internationalen Lieferanten mit unterschiedlichen Vorlaufzeiten zusammenarbeitete. Zeitintensive Bestellvorgänge verringerten den Spielraum für strategische Aufgaben wie die Aktualisierung von Lieferzeiten, was die Zuverlässigkeit von korrekten und rechtzeitigen Bestellungen beeinträchtigte.

Dieser ineffiziente Bestellprozess und das Fehlen geeigneter Daten führten häufig zu Über- oder Fehlbestellungen und Lieferengpässen.

Um sicherzustellen, dass Nextera seine unternehmerischen Ziele erreichen kann, benötigte das Team ein System, das mit Business Central zusammenarbeitet, um datengestützte Bestellungen und die strategische Nutzung von Vorlaufzeiten zu ermöglichen, sodass Fehlbestände reduziert und das Service-Level verbessert wird.



Die Lösung



Die Lösung

Nach der Beurteilung von Lösungen war EazyStock aufgrund seiner benutzerfreundlichen Oberfläche und fortschrittlichen Bestandsverwaltungsfunktionen die offensichtlich beste Wahl.

Als cloudbasierte Software verfügt EazyStock über einen vorgefertigten Konnektor für Business Central, der die Implementierung und den Datentransfer erleichtert.

Durch die Anpassung der Prognosealgorithmen an das jeweilige Stadium im Produktlebenszyklus und die historischen Umsätze kann EazyStock genaue Prognosen erstellen. Dabei werden verschiedene Informationen berücksichtigt, darunter

Werbeaktionen, Trends und Vorlaufzeiten, um Zach und seinem Team Bestellvorschläge zu machen, die sie dann entweder genehmigen oder überarbeiten können.

Der Zugriff auf die empfohlenen Bestellungen und das Wissen, dass die Meldepunkte, Bestellmengen und Sicherheitsbestände auf Daten und nicht auf Vermutungen beruhen, sollte die Bestandsverwaltung von Nextera nachhaltig verändern.



Die Ergebnisse

Seit der Einführung von EazyStock im Jahr 2022 hat Nextera seinen bislang unstrukturierten Bestellprozess umgestellt und die Kontrolle über den Warenbestand übernommen.

Dank eines gestrafften Bestellprozesses konnte die Effizienz gesteigert und Zeit für die Pflege der Daten und die regelmäßige Aktualisierung der Vorlaufzeiten eingespart werden, so dass die Sicherheitsbestände gewährleistet sind und das Risiko von Fehlbeständen verringert wird.

„Da EazyStock sämtliche Aspekte berücksichtigt, wird der Planungsprozess auf eine neue Ebene gehoben. Früher haben wir uns den historischen Verbrauch nicht angesehen, außer vielleicht manuell, um herauszufinden, wie viel wir für einen Artikel bestellen müssen. Wir kennen jetzt auch die saisonale Nachfrage und können die Lagerbestände entsprechend anpassen“, erklärt Zach.

„Was mir an EazyStock gefällt, ist, dass ich eine Bestellung aufgeben kann und meine empfohlenen Bestellaufträge erhalte, und gleichzeitig die Gewissheit habe, dass die von EazyStock empfohlenen Artikel genau die sind, die ich bestellen sollte.“

Management by Exception



ACTION	ITEM CODE	SUPPLIER	ORDER QTY	LEAD TIME	EXP DELIVERY DATE
<input type="checkbox"/> IGNORE <input checked="" type="checkbox"/> CONFIRM	ABC_1234	SUPPLIER 1	100	5 DAYS	2025-12-06
<input type="checkbox"/> IGNORE <input checked="" type="checkbox"/> CONFIRM	DEF_1234	SUPPLIER 2	100	5 DAYS	2025-12-06
<input type="checkbox"/> IGNORE <input checked="" type="checkbox"/> CONFIRM	GHI_1234	SUPPLIER 3	100	5 DAYS	2025-12-06
<input type="checkbox"/> IGNORE <input checked="" type="checkbox"/> CONFIRM	JKL_1234	SUPPLIER 1	100	5 DAYS	2025-12-06
<input type="checkbox"/> IGNORE <input checked="" type="checkbox"/> CONFIRM	MNO_1234	SUPPLIER 1	100	5 DAYS	2025-12-06
<input type="checkbox"/> IGNORE <input checked="" type="checkbox"/> CONFIRM	PQR_1234	SUPPLIER 2	100	5 DAYS	2025-12-06

Keine detailgetreue Darstellung der Benutzeroberfläche von EazyStock

Das Bestellwesen von Nextera wird dadurch erschwert, dass 74% der Artikel eine schwankende Nachfrage haben. EazyStock vereinfacht dies durch die Auswahl des am besten geeigneten Prognosomodells auf Grundlage des Bedarfstyps und anderer Kriterien. Zach vertraut auf die Prognosegenauigkeit, die durch EazyStock erreicht wird, denn **„die Logik von EazyStock tut genau das, was sie soll.“**

Zach muss auch auf Kunden eingehen, die unregelmäßig Produkte bestellen, was dank der Prognoseanpassungsfunktion von EazyStock einfacher ist. Wenn eine unerwartete Verkaufsaktion oder ein unerwartetes Problem auftritt, hat er die Flexibilität, die Prognosen anzupassen.

„Wir haben Kunden mit schwankender Produktnachfrage, so dass Prognoseanpassungen unerlässlich sind. Wenn unsere Kunden beispielsweise unerwartete Verkaufsaktionen durchführen, müssen wir in der Lage sein, darauf zu reagieren und dies durch Prognoseanpassungen zu steuern.“

“Da EazyStock sämtliche Aspekte berücksichtigt, wird der Planungsprozess auf eine neue Ebene gehoben. Früher haben wir uns den historischen Verbrauch nicht angesehen, außer vielleicht manuell, um herauszufinden, wie viel wir für einen Artikel bestellen müssen. Jetzt kennen wir auch die saisonale Nachfrage und können die Lagerbestände entsprechend anpassen.”

Zach Fuller
Einkaufsleiter



Dank den EazyStock-Werkzeugen für empfohlene Bestellungen und dem Auffüllen von Bestellaufträgen kann das Team nun die Mindestbestellmengen (MOQs) der Lieferanten strategisch verwalten. Wenn Bestellaufträge nicht einer LKW-Ladung, dem Gewicht, der Palettenmenge oder dem Bestellwert entsprechen, rät EazyStock dazu, Artikel mit baldigem Bedarf zu bestellen, um die Differenz auszugleichen. Dies verringert das Risiko, dass sich durch das Hinzufügen zufälliger Artikel ein Überbestand bildet.

„Das Auffüllen von Bestellungen war eine große Hilfe für das Team. Ich nutze sie für jeden Lieferanten, jedes Mal, jeden Tag“, sagt Zach.

Es hat auch dazu beigetragen, die Kommunikation mit den Vertriebs- und Abteilungsteams zu verbessern: **„Wenn das Vertriebsteam fragt, wann wir bei einem bestimmten Lieferanten bestellen, kann ich den Auftragsbestand ganz einfach überprüfen. Dank EazyStock herrscht in meiner Abteilung deutlich mehr Vertrauen.“**

Order fill up

Fill up to: Minimum order value €60000

Confirmed orders:

ITEM CODE	ORDER QUANTITY	ORDER LINE COST	ORDER LINE WEIGHT	ORDER LINE VOLUME	DESCRIPTION	UPCOMING PREDICTED ORDER DATE	WAREHOUSE	SUPPLIER NAME	PECKS CLASS	STOCK BALANCE	CURRENT STOCK COVERAGE
ABC_1234	1,200	€45.52	-	-	ITEM ABC...	2025-06-20	MAIN	SUPPLIER 1	P8	404	33 days
DEF_1234	320	€14.06	4,448 g	-	ITEM DEF...	2025-06-20	MAIN	SUPPLIER 2	P4	100	10 days
GHI_1234	1,000	€56.86	27,320 g	-	ITEM GHI...	2025-06-20	DEPOT_01	SUPPLIER 3	P8	534	33 days
JKL_1234	40	€96.00	18,540 g	-	ITEM JKL...	2025-06-20	DEPOT_02	SUPPLIER 4	P8	88	18 days
MNO_1234	39	€29.80	2,730 g	273,000 dm3	ITEM MNO...	2025-06-20	MAIN	SUPPLIER 5	P6	59	13 days

Order summary

Total orders	257	Total order quantity	89,875	Total value	€60,221.40	Total weight	13,728,468.53 g	Total volume	554,890 dm3	Order date	2025-06-19
Confirmed 186	Confirmed 34,841	Confirmed €46,566.22	Confirmed 11,343,802 g	Confirmed 0 dm3							
Fill-ups 71	Fill-ups 54,254	Fill-ups €33,665.18	Fill-ups 3,284,666.53 g	Fill-ups 554,890 dm3							

Keine exakte Abbildung der EazyStock-Benutzeroberfläche

Kein Rätselraten mehr oder zufälliges Hinzufügen von Artikeln, um Lieferantenvorgaben einzuhalten

Filtern nach Wert, Menge, Volumen oder Gewicht

Um datenbasierte Entscheidungen zu unterstützen, bietet EazyStock eine Vielzahl von Berichten, die auf Knopfdruck erstellt werden können. So kann Zach **„Reports nach Belieben erstellen, je nachdem, was wir analysieren wollen. Diese können wir dann intern weitergeben und mit anderen Daten kombinieren.“**

Zach hat auch mit Tony Vitello, dem engagierten Kundenbetreuer für Nextera, zusammengearbeitet, um automatisierte, maßgefertigte Berichte zu erstellen: ***“EazyStock bietet dem Benutzer so viele Möglichkeiten, das System an seine Bedürfnisse anzupassen und dabei benutzer-freundlich zu bleiben.”***

Tony arbeitete mit Zach und seinem Team zusammen, um EazyStock in Business Central zu integrieren und sicherzustellen, dass jeder mit der Software vertraut ist, um die besten Ergebnisse zu erzielen. Die Schulungen waren auf die Bedürfnisse des Teams zugeschnitten, und Tony stand immer zur Verfügung, um Fragen zu beantworten.

Tony hat eine enge Beziehung zu Zach aufgebaut und es hat ihm Spaß gemacht, ihre Fortschritte zu sehen: ***„Die Zusammenarbeit mit Nextera war großartig. Sie sind von einem ineffizienten, unstrukturierten Einkaufsprozess zu einem datengestützten, geplanten Bestandsmanagement übergegangen. Ihr Engagement und ihr Enthusiasmus für den Wechsel machten die Schulung und Implementierung einfach.“***

„Tony war absolut phänomenal, und seine Erreichbarkeit ist hervorragend. Die Preisstruktur ist großartig. Der Kundenservice und die Betreuung sind fantastisch – sie helfen uns gerne weiter.“

Zach freut sich auf die noch anstehende Zusammenarbeit mit EazyStock, um weitere Funktionen zur Rationalisierung der Bestandsverwaltung zu nutzen: ***„EazyStock ist kein Unternehmen, das die Dinge aufschiebt. Sie arbeiten ständig an der Verbesserung des Systems, was sehr ermutigend ist, da wir von diesen Verbesserungen profitieren werden.“***



eazy**stock**

Mehr erfahren

Um herauszufinden, wie EazyStock Ihrem Unternehmen helfen kann, nehmen Sie Kontakt auf.

[Demo buchen](#)