



Case Study:

ABR

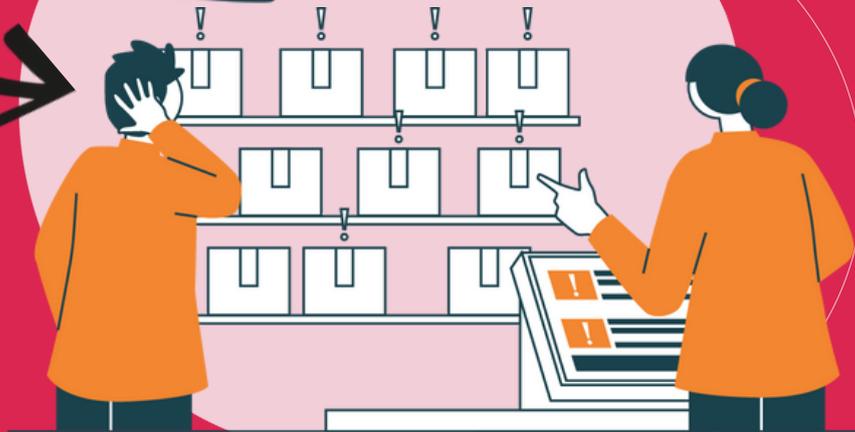
ABR

ABR (AB Reservdelar) ist ein führender Großhändler von Qualität ersatzteilen mit technischem Know-how für die Ersatzteillager im ganzen Land. Das 1942 von Gunnar V. Philipson gegründete Unternehmen blickt auf eine lange und stolze Geschichte in der Kfz-Ersatzteilbranche zurück. Seit 2019 ist ABR Teil der Relais-Gruppe und vertritt namhafte Hersteller von Autoersatzteilen für Autoteile-Großhändler und Motoreninstandsetzer in ganz Schweden.

Mit über 80 Jahren Erfahrung bietet ABR ein breites und umfangreiches Sortiment, das mehr als 90% des gesamten schwedischen Fahrzeugparks abdeckt. Durch sein Katalog- und Verkaufssystem ABR Catalogue gewährleistet das Unternehmen Liefertreue und technische Unterstützung für seine Kunden. Von seinen Lagern in Stockholm und Malmö aus und mit 85 Mitarbeitern kann ABR landesweit schnell und effizient liefern.



Manuelle Prozesse und Probleme bei der Ermittlung der richtigen Bestellpunkte



Die Herausforderung

Mit über 100.000 Artikeln und Lagern an zwei Standorten war es für ABR entscheidend, einen reibungslosen und effizienten Einkaufsprozess zu gewährleisten. Das vorherige, veraltete System bot keine Unterstützung und erforderte umfangreiche manuelle Arbeit. Die Einkäufer mussten jeden Artikel selbst überprüfen, um sicherzustellen, dass die Bestellpunkte korrekt waren - ein zeitaufwändiger und ineffizienter Prozess.

Erik Kvamme, Einkaufsleiter bei ABR, sagt:

„Früher hatten wir ein anderes System zur Erstellung von Prognosen, aber es war umständlich, veraltet und verursachte eine Menge Probleme. Wir verbrachten viel Zeit damit, unsere Artikel manuell durchzugehen, um sicherzustellen, dass die Bestellpunkte korrekt waren. Das war sowohl ineffizient als auch auf lange Sicht schwierig zu handhaben.“

Neben der manuellen Arbeit sah sich ABR mit der Herausforderung konfrontiert, die Lagerbestände zwischen seinen beiden Lagern abzustimmen. Einige Produkte waren zu hoch bevorratet und banden unnötig Kapital, während andere zur Neige gingen.

ABR benötigte eine Lösung, die Folgendes konnte:

1

Automatisieren des Einkaufsprozesses und Reduzierung des manuellen Verwaltungsaufwands.



2

Erhöhen der Service-Level und einer bessere Verfügbarkeit der richtigen Artikel.



3

Optimierung der Lagerbestände, um Überbestände und Engpässe zu vermeiden.



EazyStock sorgt für mehr Kontrolle und Effizienz im Einkauf



Die Lösung

Die Entscheidung, EazyStock zu implementieren, wurde nach internen Diskussionen innerhalb des Unternehmens getroffen. Eines der Tochterunternehmen nutzte das System bereits mit Erfolg, was diese Entscheidung erleichterte und die Gewissheit schuf, dass es auch den Bedürfnissen von ABR entsprechen würde.

*„Von den Erfahrungen profitieren zu können, die bereits innerhalb der Gruppe vorhanden waren, war ein großer Vorteil. **Wir erkannten schnell, dass EazyStock uns dabei helfen konnte, strategischer mit unserem Bestand und Einkauf umzugehen**“,* erklärt Erik Kvamme.

Ausschlaggebend war außerdem die Benutzerfreundlichkeit des Systems.

„Die Oberfläche gefällt uns sehr gut, sie ist sehr benutzerfreundlich und übersichtlich.“

Die Implementierung erfolgte durch den EazyStock-Partner Polr, der ABR nicht nur als Kunde betreut, sondern auch aktiver und strategischer Partner bei der Weiterentwicklung ist. Durch den engen Dialog erhält ABR kontinuierliche Unterstützung, kann Ideen austauschen und erhält proaktive Problemlösungen, um seine Prozesse weiter zu optimieren.

„Der Einstieg war extrem flott. Polr hat alles schnell geregelt, und wir erhielten umgehend Antworten und Feedback von ihnen. Es war die richtige Entscheidung, mit diesem Unternehmen zusammenzuarbeiten. Im Gegenzug habe ich das Gefühl, dass Polr auch bei EazyStock stets schnell Feedback bekommen.“

Erik Kvamme
Einkaufsleiter, ABR



**Stabilere Warenbestände und
große Zeitersparnis**



Die Ergebnisse

Früher wurde der Einkauf immer auf die gleiche Weise abgewickelt, aber mit EazyStock hat ABR einen strukturierteren Einkaufsprozess. Das Unternehmen kann sich jetzt auf die richtigen Artikel konzentrieren, besser Prioritäten setzen und strategischer arbeiten.

ABR hat mehrere wichtige Fortschritte erzielt:

- **Zeitersparnis** – Käufer müssen Bestellpositionen nicht mehr manuell überprüfen. Stattdessen können sie sich auf strategische Aufgaben im Einkauf konzentrieren.
- **Bessere Lagerbestände** – Überschüssige Lagerbestände werden identifiziert und umverteilt, wodurch unnötige Nachbestellungen reduziert und Kapital freigesetzt werden.
- **Effizienteres Einkaufsmanagement** – Das System schlägt täglich Bestellungen vor und ermöglicht so einen proaktiveren und bedarfsgerechteren Einkauf.

Eine der größten Änderungen ist die verbesserte Genauigkeit der Bestellpunkte. Zuvor wurden diese nur einmal im Monat aktualisiert, was bedeutete, dass die Zahlen gegen Ende der Periode oft nicht mehr aktuell waren - und das Risiko von Fehlkäufen stieg.

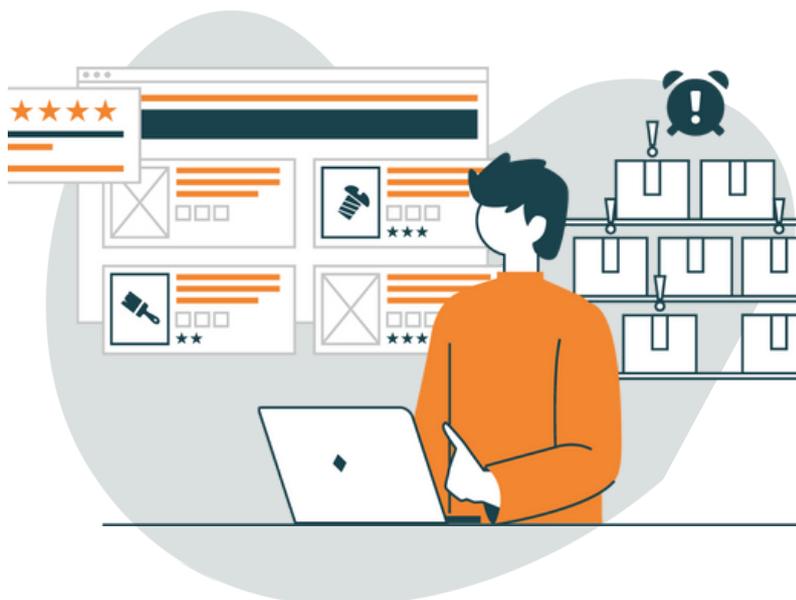
*„EazyStock aktualisiert die Berechnungen täglich, so dass wir immer aktuelle Zahlen haben. Dies hat zu **besseren Beständen für viele unserer Artikel** gesorgt.“*

Darüber hinaus wurde die Notwendigkeit einer manuellen Nachprüfung von Aufträgen drastisch reduziert.

„Als wir anfangen, EazyStock zu nutzen, stellten wir schnell fest, dass die Empfehlungen des Systems so genau waren, dass wir nicht mehr alles doppelt prüfen mussten. Jetzt vertrauen wir den Vorschlägen und führen manuelle Prüfungen nur noch bei größeren Bestellungen oder einzelnen, hochpreisigen Artikeln durch.“

EazyStock hat ABR auch dabei geholfen, die Lagerbestände zwischen den beiden Lägern zu optimieren. Wenn das System beispielsweise vorschlägt, 10 Einheiten nach Sollentuna zu bestellen, in Malmö aber bereits 4 Einheiten im Überbestand gehalten werden, empfiehlt EazyStock eine Umlagerung von 4 Einheiten und eine neue Bestellung von 6 Einheiten - anstatt die gesamte Menge aufzustocken.

*„Die Einkäufer wissen jetzt jeden Tag, bei welchen Lieferanten sie bestellen sollen. Sie beginnen ihren Tag in EazyStock und sehen sich die Bestellvorschläge an. Gleichzeitig erhalten wir Empfehlungen zu den Lagerbewegungen, die zwischen den Lagern erfolgen sollten, was die **Überbevorratung minimiert** und uns eine **bessere Lagerhaltung ermöglicht**.“*



Für die Zukunft plant ABR, die Nutzung von EazyStock weiter zu optimieren, mit besonderem Augenmerk auf die Risk-of-Run-Out-Funktionalität, um proaktiv die Verfügbarkeit von Artikeln zu gewährleisten, die sonst bei erhöhter Nachfrage knapp werden könnten, sagt Erik;

„Im Frühjahr werden wir daran feilen, wie wir Produkte, die zur Neige gehen, noch besser identifizieren und managen können. Dies wird in Zukunft ein wichtiger Fokusbereich für uns sein.“

Mit EazyStock ist ABR von einem zeitaufwändigen und manuellen Einkaufsprozess zu einer automatisierten und strategischen Verwaltung von Beständen und Bestellungen übergegangen - und sie freuen sich darauf, auch in Zukunft ihre Arbeitsabläufe mit dem System weiter zu verbessern.

„Der Unterschied zu unserem vorherigen System ist enorm. Wir sparen viel Zeit, insbesondere da wir so viele Artikel bearbeiten“, folgert Erik Kvamme.



eazystock

Mehr erfahren

Informieren Sie sich, wie EazyStock Ihnen dabei helfen kann, Ihren Einkaufsprozess zu digitalisieren und intelligenter zu arbeiten.

[Demo buchen](#)