



Case Study:
Central States
Industrial



Central States Industrial

Central States Industrial (CSI) bietet Komponenten und Systeme für hygienische Prozesse an, die in verschiedenen Bereichen eingesetzt werden, darunter bei Milchprodukten, Lebensmitteln, Getränken, Pharmazeutika und Körperpflegeprodukten.

Von seinem Hauptsitz aus in Springfield, Missouri, offeriert CSI seinen Kunden auf der ganzen Welt die volle Palette an Distribution, Service & Reparatur, Installation und kundenspezifische Fertigung.



Die Herausforderung



Die Herausforderung

CSI war es gewohnt, das Bestandsverwaltungsmodul seines ERPs Infor A+ zu verwenden. Als sie auf das Epicor-ERP umstellten, brauchten sie eine neue Lösung, um die Nachfrage ihrer 30.000 SKUs zu prognostizieren, die auf vier Distributionszentren verteilt waren – und das möglichst schnell. Aber sie suchten nicht nach einem einfachen Ersatz; Sie wollten ein System, das ihre Bestandsmanagementfunktionen auf das nächste Level bringt.

CSI benötigte insbesondere Prognose- und Nachfragemanagementfunktionen. Mit dem alten Bestandsverwaltungssystem mussten die Einkäufer den Bedarfstyp für jede SKU manuell aktualisieren, um die bestmögliche Prognose zu erhalten, was zeitaufwändig und ineffizient war.

Darüber hinaus wollte das Team die Bestandsverwaltung in den vier US-Vertriebszentren verbessern. Sie brauchten eine Möglichkeit, das Volumen der SKUs an jedem Standort zu verfolgen und überschüssige Artikel an andere Standorte umzuverteilen, an denen sie am dringendsten benötigt wurden. Wenn Sie zuerst vorhandene Bestände aufbrauchen, würde dies dazu beitragen, den Bedarf an zusätzlichem Bestand zu verringern.

“Wir waren es gewohnt, die Bestandsverwaltung in unser ERP-System zu integrieren. Wir waren nicht bereit, das aufzugeben. Bei so vielen Artikelnummern, die sich über die vielen Kanäle in unserer Lieferkette bewegen – mehrere Lieferanten, mehrere Vertriebszentren, mehrere Möglichkeiten, unsere Kunden zu bedienen – haben wir erkannt, dass wir eine neue Lösung finden müssen, die unsere Anforderungen erfüllt.”

Keri Potter, Director of Supply Chain und Logistics





Die Lösung

CSI evaluierte einige Lösungen zur Bestandsoptimierung, entschied sich jedoch letztendlich aus einigen wichtigen Gründen für EazyStock.

1. EazyStock bietet eine robuste Lösung mit Funktionalitäten, die die Erwartungen und Anforderungen von CSI übertroffen haben.
2. EazyStock bietet Flexibilität für CSI sowohl in der Produktion als auch bei der Distribution. Optional sind Override-Funktionen verfügbar, durch welche der Einkäufer sein persönliches Input beisteuern kann.
3. Der günstige Preis machte es einfach, EazyStock im oberen Management geeignet zu positionieren.

EazyStock wurde in das neue Epicor ERP von CSI integriert, um Prognosen basierend auf den Nachfragetypen für jede SKU zu automatisieren und zu verbessern, Geld einzusparen, indem Artikel an die Standorte verteilt werden, an denen sie benötigt werden, und ihren gesunden Bestand zu erhöhen, indem überschüssige und veraltete Bestände minimiert werden.

“Dies war für unser Einkaufsteam sehr schwierig. Sie arbeiteten sich gleichzeitig in Epicor ERP und EazyStock ein. Wir wussten, dass wir dafür sorgen müssen, dass unsere Bestandsverwaltung reibungslos funktioniert. Nachdem wir uns für diese entschieden hatten, beschlossen wir, sofort mit EazyStock zu beginnen.”





Das Ergebnis

Seit der Einführung von EazyStock im Jahr 2018 hat CSI ein durchweg positives Bestandsmanagement verzeichnet, und das Tool hat sich als noch robuster als die vorherige Bestandsverwaltungslösung erwiesen.

Mit dem alten System musste CSI die Bedarfstypen für jede SKU manuell aktualisieren. Mit EazyStock wird jede SKU automatisch analysiert und in einen von neun verschiedenen Bedarfstypen klassifiziert. Dies bestimmt die Prognose für die SKU für den nächsten Zeitraum, die CSI dann in ihr ERP importiert, um Bestellungen an optimalen Nachbestellpunkten aufzugeben.

“In unserem alten ERP war der Nachfragetyp statisch, bis wir ihn manuell änderten. Mit EazyStock aktualisieren wir jetzt den Bedarfstyp automatisch basierend auf dem Transaktionsverlauf, sodass wir uns keine Sorgen machen müssen, ob der richtige Bedarfstyp auf einen unserer Tausenden von Artikeln angewendet wird.”

EazyStock sendet auch automatisch Warnungen, wenn die reale Nachfrage die Prognose überschreitet, die in der Bestandsübersicht angezeigt wird. Auf diese Weise muss das Team nicht jede SKU durchkämmen, um festzustellen, wo sie möglicherweise zu knapp aufgestellt sind. Stattdessen können die Einkäufer leicht beurteilen, wo sie möglicherweise mehr Bestand bestellen müssen.

Darüber hinaus hat CSI eine Verbesserung der Redistribution festgestellt. Anstatt in einem ihrer vier Vertriebszentren überbestückt zu sein, können Einkäufer jede SKU in EazyStock abfragen, um festzustellen, ob sie an einem anderen Ort gelagert wird, bevor sie mehr bei einem Lieferanten nachbestellen. Dies spart CSI Geld, indem Eilaufträge von ihren Lieferanten verhindert und Platz im Lager frei gemacht wird.

Da EazyStock die Nachfrageprognose automatisch verwaltet und Funktionen zur Redistribution anbietet, hat CSI den Überbestand um 17% gesenkt und gleichzeitig den gesunden Bestand (d.h. den Bestand mit hohem ROI) um 29% erhöht.

Darüber hinaus hat die Unterstützung des EazyStock-Teams CSI die Integration des Tools in ihren Alltag erleichtert. Die ersten Schulungen in Kombination mit einem zugänglichen Customer Success Manager haben CSI dabei geholfen, EazyStock in vollem Umfang zu nutzen. Insgesamt konnte CSI seit der Verwendung von EazyStock eine Umsatzsteigerung von 20% verzeichnen und hat gleichzeitig den Lagerbestand lediglich um 12% gesteigert.

“EazyStock hat es uns so einfach wie möglich gemacht, den Betrieb aufzunehmen. Sie stehen jederzeit zur Verfügung, um Fragen zu beantworten oder unsere Bedenken aus dem Weg zu schaffen. Die Zeit, die EazyStock der Beantwortung von Fragen und der Erklärung, wie und warum Dinge funktionieren, gewidmet hat, hat dazu beigetragen, unser Wissen zu erweitern. Dadurch konnten wir das Tool schnell nutzen und positive Ergebnisse erzielen.”

"In unserem alten ERP war der Nachfragetyp statisch, bis wir ihn manuell änderten. Mit EazyStock aktualisieren wir jetzt den Bedarfstyp automatisch basierend auf dem Transaktionsverlauf, sodass wir uns keine Sorgen machen müssen, ob der richtige Bedarfstyp auf einen unserer Tausenden von Artikeln angewendet wird."

Keri Potter

Director of Supply and Logistics



eazy**stock**

Mehr erfahren

Möchten Sie wissen, wie EazyStock Ihr Bestandsmanagement automatisieren und die Sichtbarkeit Ihres Bestands verbessern kann?

**Buchen Sie
eine Demo**