



Case study:
Dehaco



Company name

Dehaco ist ein Komplettanbieter für die Abriss-, Recycling- und Sanitärindustrie und auch Marktführer im Bereich Abriss und Asbestbeseitigung.

Das Unternehmen ist eines der am schnellsten wachsenden in den Niederlanden, mit einem starken Händlernetzwerk in ganz Europa. Zusätzlich zu dem Import und Verkauf von Produkten im Abrissbereich, führt Dehaco ein großes Sortiment an Mietartikeln.





Die Herausforderung

Als ein schnell wachsendes Distributions-Unternehmen sah sich Dehaco mit den Limitierungen seitens ihres ERPs Microsoft Dynamics NAV konfrontiert, wenn es um das Bestandsmanagement ging.

"Dynamics NAV (früher Navision) unterstützte unseren Einkauf nur ungenügend", sagt Albert Zuideruin, Einkaufsmanager bei Dehaco.

"Wir benötigten präzisere Nachfrageprognosen, als die angebotenen, statischen Parameter in Dynamics NAV. Deshalb begannen wir damit, nach einer Lösung für die Bestandsoptimierung zu suchen."

Bestandsmanagement ist Teil der meisten ERP Systeme, wenn es jedoch Richtung Bestandsoptimierung und Nachfrageprognosen für jeden Artikel geht, fehlt es einem Standard-ERP an Funktionalität.



Die Lösung

Durch die Verbindung von EazyStock und Dynamics NAV bekommen wir Erkenntnisse über das derzeitige Nachfragemuster eines jeden Artikels, welches sich während des Produktlebenszyklus ändert.

Dies erlaubt es Anpassungen bei den Nachbestellungen und Bestandshöhen vorzunehmen, um den prognostizierten Absätzen gerecht zu werden. EazyStock kalkuliert dies automatisch und korrigiert seine Berechnungen hinsichtlich saisonalen Einflüssen oder Werbekampagnen.

"Mit EazyStock haben wir nun den kompletten Überblick und eine viel bessere Kontrolle. Bestellvorschläge werden automatisch generiert, stets basierend auf den aktuellsten Parametern.

"Wir erhalten immer frische Reports, welche uns sehr bequem und klar unseren Bestandwert aufzeigen und uns wissen lassen, ob wir Über- oder Altbestand lagernd haben".



Das Ergebnis

Dehaco benutzt EazyStock jetzt seit einem Jahr und sie sehen einige sehr positive Ergebnisse. Die Integration mit Dynamics NAV klappt hervorragend und die Implementierung lief reibungslos.

Zuiderduin fährt fort: **"Wir sparen Zeit sowie Geld mit EazyStock ein. Im Vergleich zu der alten Lösung, investieren wir nun wesentlich weniger Zeit in Nachfrageprognose und Bestandsmanagement. Noch viel beeindruckender sind die Ersparnisse durch den Bestand selber. Wir haben es geschafft unseren Überbestand um 20% zu reduzieren."**

"Nach einem Jahr können wir also folgern, dass wir ein sehr konkretes Ergebnis erzielt haben, das für unser Geschäft eine wirkliche Veränderung darstellt."

Mit EazyStock wird der Bestand reduziert und optimiert. Kapital, das in Überbestand gebunden war, kann nun für das Wachstum des Unternehmens genutzt werden. Eine schnell wachsende Organisation wie Dehaco kann dadurch mit der internationalen Expansion fortfahren durch gesunde Bestandsniveaus.

“Noch viel beeindruckender sind die Ersparnisse durch den Bestand selber. Wir haben es geschafft unseren Überbestand um 20% zu reduzieren.”

Albert Zuiderduin
Einkaufsmanager



eazystock

Erfahren Sie mehr

Buchen Sie eine Demo mit unseren Experten, um zu lernen, wie auch Sie konkurrenzfähiger durch optimierte Bestände werden können!

Book a demo