



Case Study:
GSAB

GSAB

GSAB

GSAB vertreibt Glasprodukte wie Duschkabinen, Innenwände und Türen für Büros und Wohnungen, Wintergärten und Geländer. Das Unternehmen ist seit über 70 Jahren auf dem skandinavischen Markt tätig und hat heute auch Kunden außerhalb der nordischen Region.

GSAB verkauft seine Produkte über Einzelhändler wie Glaser, Bauunternehmer und Handwerker, die professionell mit Glas arbeiten. Mit ihrer Marke Invitrea werden die Produkte auch an Endverbraucher vermarktet.



Die Herausforderung



Die Herausforderung

Mit den komplexen und manuell durchgeführten Tabellenkalkulationen konnten die optimalen Bestandslevel nicht erreicht werden. Der Planungsprozess war mit einem hohen manuellen Arbeitsaufwand, Schwierigkeiten bei der Erstellung von Nachfrageprognosen, sowie geringen Service-Leveln für einige Produkte verbunden.

Deswegen ersetzte GSAB die Tabellenkalkulationen durch ein genau strukturiertes und datenbasiertes Planungssystem, das problemlos mit dem cloudbasierten Jeeves ERP-System verbunden werden konnte. Dadurch konnten die Bestände zum ersten Mal auf Artikel-Ebene berechnet werden mit dazugehörigen Sicherheitsbeständen, Wiederbeschaffungsmengen/-zeitpunkten und Service Levels.

Mit Hilfe von EazyStock konnte die gesamte Bedarfsplanung und der Einkaufsprozess automatisiert werden und ein deutlich verbesserter Überblick über die Bestands-Performance geschaffen werden.

Die Lösung



Die Lösung

GSAB verwendet Jeeves ERP, ein cloudbasiertes ERP-System für kleine und mittelständische Unternehmen, die der Konkurrenz einen Schritt voraus sein wollen. EazyStock bietet eine fertige Integration für optimierte Bestände und den Einkauf.

GSAB entschied sich für die Implementierung von EazyStock, um:

- genauere Bedarfsprognosen zu erhalten
- die Verfügbarkeit von Produkten für Kunden zu verbessern
- eine Minimierung des manuellen Aufwands für Bestandsplanung und Einkauf zu erreichen
- Überbestände zu beseitigen und das Risiko veralteter Bestände zu minimieren
- eine bessere Kontrolle über die Bestandsentwicklung mit mehr Transparenz und klaren KPIs zu erlangen

„Die Implementierung von EazyStock verlief dank des vorgefertigten Konnektors für Jeeves planmäßig.“

Jan Kraft
CEO bei GSAB.



Das Ergebnis

Heute hat GSAB einen hervorragenden Überblick über seinen Bestand und die volle Kontrolle über Service-Level und Kapitalbindung.

"Ich finde die Funktionalität von EazyStock hervorragend, da es ein sehr umfangreiches und dennoch einfach zu bedienendes Tool ist. EazyStock ermöglicht es uns, ein hohes Service-Level für unsere Kunden zu den kleinstmöglichen Kosten aufrechtzuerhalten, da das System sicherstellt, dass alle Produkte nicht im Übermaß auf Lager sind. Als EazyStock-Nutzer erhalten Sie einen völlig neuen Überblick über Ihren Bestand und können proaktiv handeln, wenn sich die Nachfrage nach einzelnen Artikeln ändert."

GSAB verbesserte mit EazyStock kontinuierlich das Serviceniveau und die Lagerbestände. Das System hat es dem Unternehmen ermöglicht, die Erwartungen der Kunden an den Service zu übertreffen und gleichzeitig Kapital für wertschöpfende Aktivitäten und Wachstum bereitzustellen.

eazy**stock**

Mehr erfahren

Um herauszufinden, wie EazyStock Ihr Unternehmen unterstützen kann, kontaktieren Sie uns.

[Demo buchen](#)